



コンサルティングメニュー 東京23区外への訪問は別途交通費（宿泊費）を頂きます 価格には消費税を含みません		体験型	セルフアクション型	プロジェクト型	社外パートナー型		
		キャッシュフロー	ビジョナリ	経営理念策定プロジェクト	財務パートナー	戦略パートナー	経営パートナー
		5万円/回 1回完結	2万円/月 基本6か月	12万円/月 約6か月で完成	8万円/月 基本6か月	14万円/月 基本12か月	20万円/月 基本12か月
		電話 or Web 60分/回	電話 or Web 60分/月	対面 or Web 3時間/月	対面 or Web 2時間/月	対面 or Web 3時間/月	対面 or Web 4時間/月
1	3か年キャッシュフローレポート 1%改善シミュレーション	●			●	●	●
2	課題やお困りごとに関するコーチング		●		●	●	●
3	キャッシュフロー計画書の作成・確認				●	●	●
4	随時相談 (携帯電話、メール等)			●	●	●	●
5	理念策定 : 思考の棚卸			●			
6	理念策定 : 価値観の言語化			●			
7	アクションプラン 作成・実行支援					●	●
8	コミュニケーション 支援			●		●	●
9	社員向け研修会						●
10	社員との個人面談						●
11	全社ミーティング での進行役						●

研修サービスメニュー

種類	時間/料金	内容
社員向けお金のセミナー（基礎編）	2時間 10万円	<ul style="list-style-type: none"> ・会社のお金の全体像を理解できる ・社員が自分の給料を上げるために、会社の利益への貢献が必要なことを認識する
社員向けお金のセミナー（実践編）	4時間 16万円	<ul style="list-style-type: none"> ・会社の売上から利益の構造を理解できる ・根拠ある目標設定の方法を理解できる ・社員がアイデアを出し、利益の生み方を考える ・アイデアをアクションプランに落とし込み実践する仕組みを作る
リーダースキル向上研修	3時間×6回 60万円	<ul style="list-style-type: none"> ・個人の特性を知り、強みを活用してチームへ貢献する土台の作り方を学ぶ ・他人依存ではなく、互いに主体性を発揮するチーム作りのヒントをつかむ ・リーダーとしてやるべきことの基本を知る ・リーダーとしてのアクションプランの作成と実践、振り返り
ファシリテーション研修	2時間 10万円	<ul style="list-style-type: none"> ・成果の出る会議の進行法を学ぶ ・意見が出やすい場の作り方を知る ・生産性の高い会議にするための事前準備の方法
ビジネスシミュレーションゲーム『BIZ STORM（ビズストーム）』	ゲーム4時間 + 研修2時間 (受講生10名の場合) 18万円	<ul style="list-style-type: none"> ・社長の仕事を疑似体験することでビジネス力をUP ・自分の思考特性を知り、足りない視点に気づく ・事業全体の流れを体感できる ・ゲームと組み合わせる研修次第でアレンジ可能 <p>【ゲーム使用料】3,000円×人数 【講師料】講師1名 15万円 以降1名追加ごとに5万円追加 ※受講生の人数で講師の人数が変動します</p>

コンサルティングメニュー概要

- 3か年キャッシュフローレポート、1%改善シミュレーション
 - 1) 過去3期分の決算書から、過去の傾向や現状を分析
 - 2) 成長に向けた改善シミュレーション
- 課題やお困りごとに関するコーチング
様々な着眼点から課題解決の支援をします
- キャッシュフロー計画表の作成・確認
 - 1) 経営数字目標の作成支援
 - 2) この先1年間のお金の推移表作成
 - 3) 目標と実績の差異確認
- 随時相談
携帯電話やメールにて対応します
- 理念（クレド）策定：思考の棚卸
※対象：経営者
 - 1) ミッション、ビジョンの策定
 - 2) 必要に応じて、コーポレートメッセージやセルフイメージを明確化
- 理念（クレド）策定：価値観の言語化
※対象：全社員
 - 1) 「価値観のバランス」ワーク実施
 - 2) コンサルタントにて、社員向けバリュー策定説明会を実施
 - 3) 経営者を含め全社員でバリュー策定
- アクションプラン作成
 - 1) 年間アクションプラン作成
 - 2) アクションプランの進捗確認
- コミュニケーション支援
 - 1) 社員への伝え方
 - 2) 社内会議の進め方
- 社員向け研修会
 - 1) 社員個人の自立と行動をうながす
 - 2) 仕事の段取り力向上
 - 3) 自分と職場がイキイキする方法
 - 4) その他上記の研修サービスメニューより
- 社員との個人面談
 - 1) 経営者とのギャップの調整
 - 2) 社員個別の仕事に関する相談
- 全社ミーティングでの進行役
 - 1) 進行役
 - 2) 社員からの積極的な意見の引き出し
 - 3) 進行役社員の育成支援

HP : <https://soulsweatco.com>

Mail : info@soulsweatco.com

Phone : 070-1309-8576

LINE : <https://lin.ee/nYiJeGu>



HP



LINE